

DAFTAR PUSTAKA

- Lestari, E. (2019). Manajemen inovasi: Upaya meraih keunggulan kompetitif . Pers Universitas Brawijaya.
- Safitri, I. (2018). Analisis Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Penjualan *Hendphone* Pada Toko Dunia Cell Di Kota Surabaya (*Doctoral dissertation*, Universitas Bhayangkara Surabaya).
- Ariani, D., & Dwiyanto, B. M. (2013). Analisis Pengaruh *Supply Chain Management* Terhadap Kinerja Perusahaan (Studi Pada Industri Kecil dan Menengah Makanan Olahan Khas Padang Sumatera Barat). *Diponegoro Journal of Management*.
- Wibowo, D. H., & Arifin, S. Z. (2015). Analisis strategi pemasaran untuk meningkatkan daya saing UMKM (Studi pada Batik Diajeng Solo). *Jurnal Administrasi Bisnis (JAB)*, 29(1).
- Kotler, P., Armstrong, G., Ang, S. H., Leong, S. M., Tan, C. T., & Ho-Ming, O. (2012). *Principles of marketing: an Asian perspective*. London: Pearson/Prentice-Hall.
- Elsyifa Iqyani et al., (2021). Strategi Pemasaran Produk Deposito Mudharabah Bank Muamalat Kantor Cabang Gorontalo dalam Upaya Meningkatkan Minat Nasabah. *Jurnal Mahasiswa Akuntansi*.
- Kotler, (2018). Manajemen pemasaran: perspektif Asia . Pearson.

- Ledy, D. S. (2018). Analisis Bauran Pemasaran (Marketing Mix) Dan Strategi Pengembangan (Studi Kasus) Pada Agroindustri Kopi Bubuk Cap Intan Di Kota Bandar Lampung.
- Kotler, P., & Keller, K. L. (2009). Manajemen pemasaran.
- Kotler, P., & Amstrong, G. (2017). Pemasaran. *Jakarta: Erlangga*
- Kotler, P., Armstrong, G., & Scott, WG (2018). Prinsip pemasaran.
- Kotler, P. (2012). Kotler tentang pemasaran . Simon dan Schuster.
- Amilia, S., & Novianti, A. (2016). Pengaruh bauran pemasaran terhadap kepuasan konsumen pada warung kanasha di kota Langsa. *Jurnal Manajemen dan Keuangan*.
- Assauri, S. (2017). Manajemen pemasaran konsep dasar dan strategi. Edisi Pertama Penerbit. PT. Raja Grafindo Persada. Jakarta.
- Tjiptono, Tambojong, Geraldy (2013). analisis strategi pemasaran dalam upaya meningkatkan penjualan pada cv lasalsa bakery banjarmasin (doctoral dissertation, universitas islam kalimantan mab).
- Kotler, P. (2012). Kotler tentang pemasaran . Simon dan Schuster.
- Assauri, S. (2013). Manajemen pemasaran.
- Lipi, F. R., & Nurdin, N. (2016). Analisis Strategi Pemasaran Dan Penjualan E-Commerce Pada Tokopedia. Com. *Jurnal Elektronik Sistem Informasi dan Komputer*, 2(1), 20-29.
- Swasta, B. (2015). Manajemen Bauran Promosi. Yogyakarta: Liberty.Swasta&
- Irawan, H. V. (2015). Hubungan Bauran Pemasaran dengan Volume Penjualan di Pasar Malam Ngarsopura Surakarta.

irawan, b. (2017). pengaruh saluran distribusi dan harga diskriminasi terhadap volume penjualan padapt. presol indo prima palembang (studi kasus). jurnal manajemen, 5(1), 1-1.

Gusrizaldi, R., & Komalasari, E. (2016). Analisis Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Tingkat Penjualan Di Indrako Swalayan Teluk Kuantan. Valuta, 2(2), 286-303.

Basu Swasta, B. (2015). Manajemen Bauran Promosi. Yogyakarta: Liberty.

Kotler, P., & Keller, KL (2014). Philip Kotler . Astromax Entertainment.

Kotler, P., & Keller, K. L. (2016). Manajemen pemasaran.

Rangkuti, F. (2017). Customer care excellence: meningkatkan kinerja perusahaan melalui pelayanan prima plus analisis kasus jasa raharja. Gramedia Pustaka Utama.

Kotler, P., Armstrong, G., Gay, M. G. M., & Cantú, R. G. C. (2017). Fundamentos de marketing.

David, FR (2011). Konsep dan kasus manajemen strategis . Prentice Hall.

Sabila, I. S. I., Susminingsih, S., & Aji, G. A. G. (2022). Analisis Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Volume Penjualan Alika Cake & Cookies di Spait Siwalan Pekalongan. Sahmiyya: Jurnal Ekonomi dan Bisnis, 70-80.

Sugiyono, D. (2016). Memahami penelitian kualitatif.

Sugiyono (2012). Pelatihan teknik pengumpulan data dalam metode kualitatif untuk riset akuntansi budaya. Seandanan: Jurnal Pengabdian Pada Masyarakat.

Sugiyono, F. X. (2017). Neraca Pembayaran: Konsep, Metodologi dan Penerapan (Vol. 4). Pusat Pendidikan Dan Studi Kebanksentralan (PPSK) Bank Indonesia.

Sugiyono, D. (2017). Metode penelitian pendidikan pendekatan kuantitatif, kualitatif dan R&D.